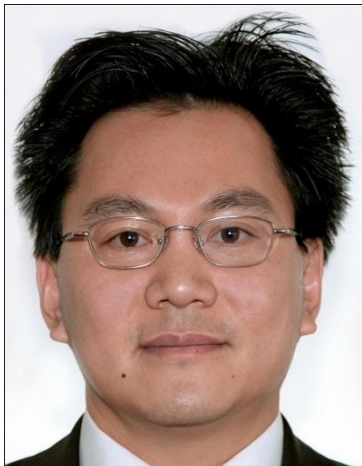


Ayaltis Dach-Hedgefonds bewähren sich auch in stark volatilen Zeiten

München, 23.3.2011. Der auf Relative Value Hedge Fund Strategien spezialisierte Schweizer Dach-Hedgefonds-Manager Ayaltis hat mit seiner positiven März-Performance Schätzung bewiesen, dass man mit gutem Management und klaren Strategien auch in Zeiten hoher Volatilität für die Investoren Gewinne erzielen kann. Beide von Ayaltis gemanagten Dach-Hedgefonds schnitten seit Anfang des Jahres bisher positiv ab.

Son Nguyen (Bild), Managing Director von Ayaltis „Wir befinden uns mitten in einer einmaligen und mehrjährigen Investmentopportunität, attraktive risiko-adjustierte Renditen in Relative Value Strategien in verschiedenen Fixed Income Anlageklassen zu erzielen: von Hypothekenanleihen zu Unternehmenskrediten: Arbitragemöglichkeiten sind wieder und einmalig vorhanden!“



Der Areca Value Discovery Dach-Hedgefonds konzentriert sich im Kern auf Relative Value- und Distressed-Strategien, wobei makroökonomische Marktentwicklungen taktisch ebenfalls berücksichtigt werden. Der Acantias Offshore Fund wurde im März 2010 lanciert und besteht aus einem konzentrierten Portfolio von erfahrenen Hedgefonds-Managern, die sich auf unterbewertete Vermögenswerte fokussieren.

Beide Fonds sind nun auch für institutionelle Investoren in Deutschland verfügbar. Die Platzierung an institutionelle Investoren in Deutschland wird von DC Placement Advisors in München gemanagt.

Der Investment Manager des Areca Value Discovery und des Acantias Offshore Funds ist Ayaltis, ein Dach-Hedgefonds-Manager, der auf Relative Value-, Fixed Income-, Global Macro- und Kredit-Strategien spezialisiert ist. Das Unternehmen wurde mitten in der Finanzkrise Anfang Oktober 2008 von erfahrenen Managern aus der Hedge Fonds-Industrie

gegründet und verwaltete per Ende Februar 2011 ein Vermögen von rund CHF 185 Mio. Das Unternehmen hat seinen Sitz in Zürich/Schweiz und beschäftigt 7 Mitarbeiter und wächst sehr schnell.

Ayaltis wählt im Rahmen eines disziplinierten Top-down- und Bottom-up-Selektionsprozesses Hedgefonds-Manager aus, die wertschaffende Strategien verfolgen und investiert nach Maßgabe eines konservativen Risikomodells. Das über mehr als ein Jahrzehnt aufgebaute internationale Netzwerk der Ayaltis-Manager und persönliche Kontakte innerhalb der Hedgefonds-Industrie spielen ebenfalls eine sehr große Rolle im Auswahlprozess. Ayaltis verfolgt einen globalen Ansatz bei seiner Investmentstrategie.

Die Investorenbasis des Areca Value Discovery und des Acantias Offshore Funds besteht primär aus institutionellen Investoren aus der Schweiz sowie Family Offices und vermögenden Privatpersonen aus Europa und Asien.

Disclaimer:

Diese gesamte Pressemitteilung einschließlich Anlagen stellt weder in der Bundesrepublik Deutschland noch in einem anderen Land – insbesondere nicht in den USA, Kanada, Japan, Australien oder dem Vereinigten Königreich (UK) - ein Angebot zum Erwerb oder eine Aufforderung zum Kauf von Vermögensanlagen dar. Die Informationen sind nicht ausreichend um eine Anlageentscheidung zu treffen, dienen ausschließlich der journalistischen Unterrichtung und stellen keine Empfehlung und kein Angebot oder Aufforderung zu Investments bzw. zum Erwerb von Anteilen an genannten geschlossenen Fonds dar und dürfen auch nicht so verstanden oder wiedergegeben werden. Eine Anlageberatung wird nicht erbracht und kann durch diese Informationen nicht ersetzt werden.

Bei der genannten Fondsbeteiligung (ARAF) handelt es sich um eine unternehmerische Beteiligung (Vermögensanlage) – nicht an einem Sonder- oder Investmentvermögen -, deren Anteile nicht verbrieft sind und nicht zurückgenommen werden können (kein Rückgaberecht). Die genannte Vermögensanlage wird in Deutschland nicht öffentlich vertrieben und kann nur von ausgewählten Investoren, die gewerblich oder beruflich für eigene oder fremde Rechnung Wertpapiere oder Vermögensanlagen erwerben oder veräußern zu einem Preis je Anteil von mindestens Euro 1 Mio. erworben werden. Eine Pflicht zur Erstellung eines Verkaufsprospekts besteht damit gemäß § 8f Abs. 2 Verkaufsprospektgesetz nicht; ein entsprechender Prospekt wird nicht erstellt und nicht veröffentlicht.

Textende

Weitere Informationen unter: www.dcpla.com

München, 23.03.2011

zur Veröffentlichung freigegeben / Belegexemplar erbeten

weitere Informationen über:

DC Placement Advisors GmbH

Frau Nina Dohr-Pawlowitz

3

Bergerbreite 4
D-81929 München
Tel. 0049-89-998877-90

Email: office@dcpla.com

www.dcpla.com

